

～先行き不透明な時代！企業経営の視点からの保険選びが重要です。～

経営につきもののお金や人材の経営資源・マネジメントの悩み！ そのお悩みを改善するプラットフォームとして業務提携しました。 “リスクに対する備え”だけが保険の本質ではありません。



梅澤 元
(ウメザワ ハジメ)
<http://z-linkz.com>

■お悩みを改善するプラットフォームとは。

法人またはオーナー経営者の皆さまに『生命保険』を適切に活用することで、税効果を最大限に享受し、効果的に使える資金を最大化していくご提案、お手伝いに多くの実績のある(株)ゼータリンクスと、全国各地で中小企業の業務支援に取り組んでいる(株)北海道PVGSが、業務提携いたしました。

保険を“金融商品”として捉える企業保険は、戦略的、計画的に加入することを考えなければなりません。会社の収支予想に基づき、保険の「出口」を決めることが重要となる保険選びは、信頼できるプロにご相談することをお勧めいたします。

また、業務提携によりお金の悩みだけでなく、経営者の皆さまの戦略立案を実行するための組織マネジメントなど多角的に支援してまいります。



埜本 泰隆
(タオモト ヤスタカ)

保険商品の比較から運用サポートまでワンストップでご提供します！

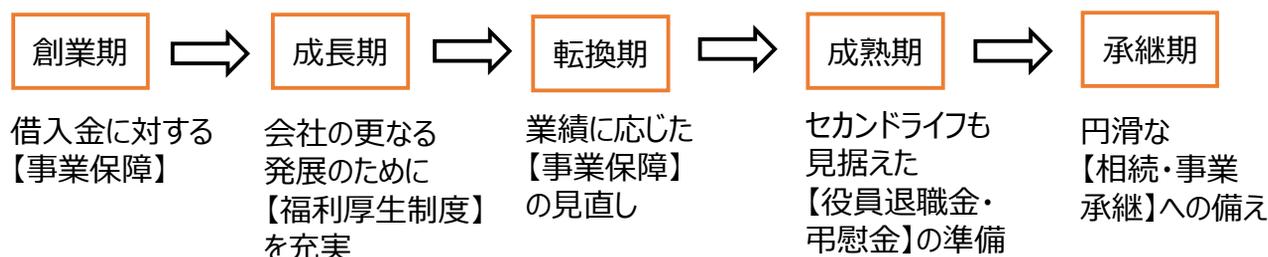
～事業を継続していく中で発生する様々な課題・リスクに立ち向かう日本の企業をバックアップします。～

■サービスの概要

- ①会社を「守る」ためだけでなく、「攻め」に活用する生命保険のご提案
- ②解約返戻金・満期保険金の出口戦略を明確にして『簿外資産』を確実に形成するご提案
- ③保険の仕組みを最大限活用して、確実且つ安全に資産を移転するご提案

※7社の取扱保険会社のもつ商品群から、お客様のニーズにぴったりの商品をご提案いたします。

■“経営ステージ”に適した保険商品のご提案例



～まずは、ご相談ください！経験豊富なスタッフが皆さまの“わからない”に答えます。～

本件の問い合わせ先

株式会社ゼータリンクス
(東京都中央区日本橋茅場町2-17-4 協同開発ビル3F)
担当：梅澤(ウメザワ) 携帯：090-9156-7053
E-mail：umezawa@z-linkz.jp
TEL：03-3527-3920 <http://z-linkz.com>

株式会社北海道PVGS
(札幌市中央区大通東3丁目1番地 倉沢ビル3F)
担当：埜本(タオモト) 携帯：090-3217-5223
E-mail：info@hokkaidopvgs.jp
TEL：011-522-5245 <http://hokkaidopvgs.jp>